

Salgskordinator, Vitakraft

- *Motiveres du af at have en forskelligartet arbejdsdag?*
- *Søger du en virksomhed, hvor dine kollegaer har godt humør og can-do-attitude?*
- *Har du lyst til at arbejde med kollegaer og kunder i hele Norden?*
- *Er du måske også glad for kæledyr?*

Struktureret kollega til back-office

Vi søger salgskordinator til det nordiske hovedkontor i Viby J. Dit hovedfokus bliver Sverige. Du har kollegaer med de samme opgaver, men som fokuserer på det norske, finske og danske marked.

Din hverdag kommer til at bestå af mange forskelligartede opgaver, men du vil primært være ansvarlig for salgssupport og ordrehåndtering. Dette inkluderer opgaver som:

- Salgskoordinerer og backup til salgsteamet i Sverige
- Ordrehåndtering og fakturering i ERP-systemet. Deltage i ordrebehandling for Danmark, Norge og Finland i forbindelse med kollegaers ferie/fravær
- Kontakt til kunder omkring leverancer og andre spørgsmål/henvendelser
- Kontakt til lager i Sverige om ordrer samt løbende sparring med indkøbsfunktion
- Salgsrapportering og andre opgaver i Excel for de to svenske sælgere
- Opdatere produktinformation og billeder i databaser
- Generel kundeservice og ad hoc-opgaver => hos Vitakraft hjælper de hinanden på kryds og tværs ved behov!

Du vil referere til den svenske Sales Manager William Skoric og den svenske KAM Susanne Staberg. William arbejder ud fra Malmø og Susanne ud fra Göteborg. De er kun i Viby nogle gange årligt. Din kontakt med dem bliver derfor mest på telefon og Teams.

Du har et stort gå-på-mod og kan arbejde "på svensk"

Som person har du et positivt mind-set og vil gerne arbejde med kollegaer, som er på samme måde. Samtidig er du proaktiv i din opgaveløsning, og du går ikke på kompromis med kvaliteten i dine opgaver. Med din strukturerede approach formår du at følge op og komme i mål med opgaverne.

Vi forestiller os, at du har nogle års erfaring fra en lignende stilling. Når vi gennemgår kandidaterne, som søger stillingen, så vil vi kigge efter følgende erfaring:

- **Indtastning i systemer:** Vitakraft benytter p.t Navision, men går over til Business Central i 2024
- **MS Office:** specielt at du har ok brugerniveau i Excel
- **Sprog:** Skandinavisk og engelsk sprog; at du forstår og kan gøre dig forståeligt på skandinavisk og engelsk. Svensk: enten er du svensk og forstår/gør dig forstået i Danmark, eller du er dansk og har god erfaring med at arbejde med Sverige på svensk
- **Nordisk erfaring:** Erfaring fra anden virksomhed som arbejder i hele Norden vil være meget godt både ift. sprog- og kulturforståelse



Hvad Vitakraft tilbyder sin nye Salgskordinator:

Du bliver en del af et professionelt, men uformelt miljø med uformel ledelse, flad struktur og venlige kollegaer med et åbent sind. "Det gode samarbejde" er det vigtigste hos Vitakraft.

12 af dine 17 nordiske kollegaer har base på kontoret i Viby J., så du kommer til at have mange omkring dig på daglig basis. Gennemsnitsalderen på dine kollegaer er ca. 40 år. Som udgangspunkt skal du møde på kontoret hver dag.

Bliver du en del af Vitakraft, kan du se frem til et godt arbejdsmiljø, fleksibilitet, god pensionsordning. Lønnen er i henhold til overenskomst mellem HK Handel og Dansk Industri.

Vil du med på holdet?

Send din ansøgning og dit CV via stillingsannoncen, som du finder her:

[Nordisk Salgskordinator med fokus på Sverige \(hr-manager.net\)](#)

Vil du høre mere om jobbet, inden du beslutter dig for, om du vil søge stillingen, så ræk ud til rekrutteringskonsulent Kent Fredslund Pedersen hos Kleven & Partners Rekruttering på mobil: 28 77 00 70.

Mere Om Vitakraft

Hos Vitakraft gør de hver dag deres ypperste for, at dit kæledyr kan leve et sundt og lykkeligt liv. Hvad der begyndte som en lille grovvarerhandel i landsbyen Heiligenrode nær Bremen, Tyskland, for 180 år siden, er en af de mest succesrige virksomheder inden for produkter til kæledyr. Vitakraft har Worldwide 2.000 ansatte og er en af Verdens største aktører i pet food industrien. 1,2 millioner produkter sælges dagligt, og de har lokale salgsselskaber i 19 lande i Verden. Der er i alt 5.000 forhandlere med i alt 50.000 salgssteder Worldwide. Du kan læse mere om Vitakraft [her](#).

Tiltrædelsesdato

Start hurtigst muligt

Arbejdstid

fuld tid

Kategori

Administration

Hjemmeside

klevenpartners.dk/

Kontakt:

Kent Fredslund Pedersen
Rekrutteringskonsulent
kent@klevenpartners.dk
+45 28 77 00 70